

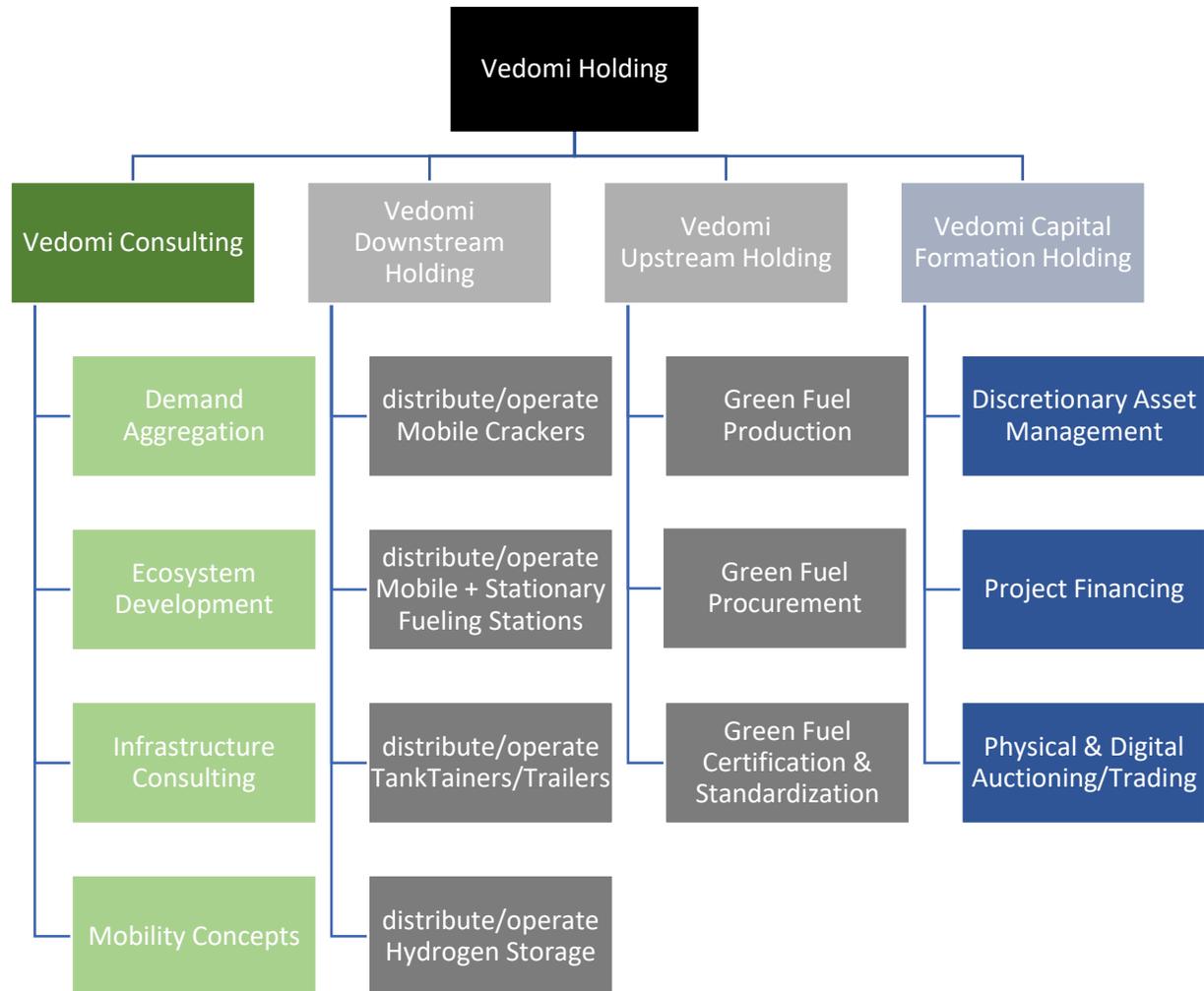


MISSION

Entwicklung eines H₂/NH₃ Ecosystems in Europa

Kommerzielle Integration von Industrievertikalen

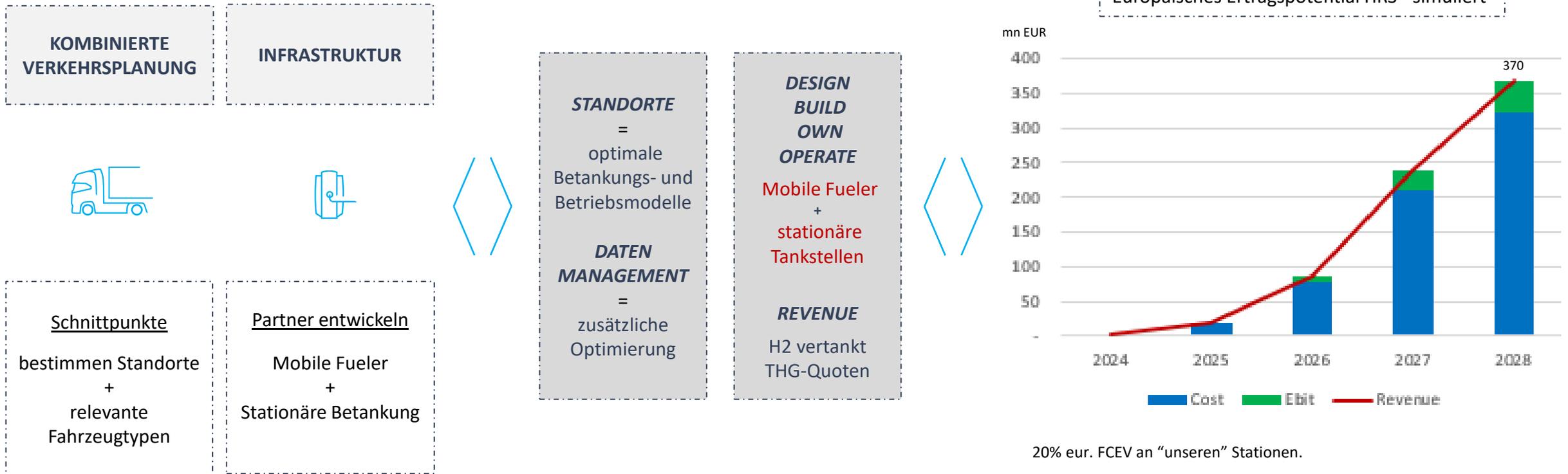
Umfassende Realisierung von Skalierungseffekten



- Entwicklung von Ver- und Betriebsmodellen für bereits bestehende Partnerfirmen
- Auswahl von Partnern entlang der gesamten H₂/NH₃ Transport- und Infrastrukturkette
- Beschaffung von Investitions- und Betriebskapital
- Ziel ist die **Auslieferung von grünem H₂ zu wettbewerbsfähigen Preisen**

HRS TANKSTELLEN - mobil/stationär

Nachfragegetriebenes Marktwachstum



20% eur. FCEV an "unseren" Stationen.

THG-Quota leisten wesentlichen Beitrag

Inclusive Erlöse aus Vermietung / ohne Einnahmen aus "Retail"

HRS TANKSTELLEN – “Heat Map”

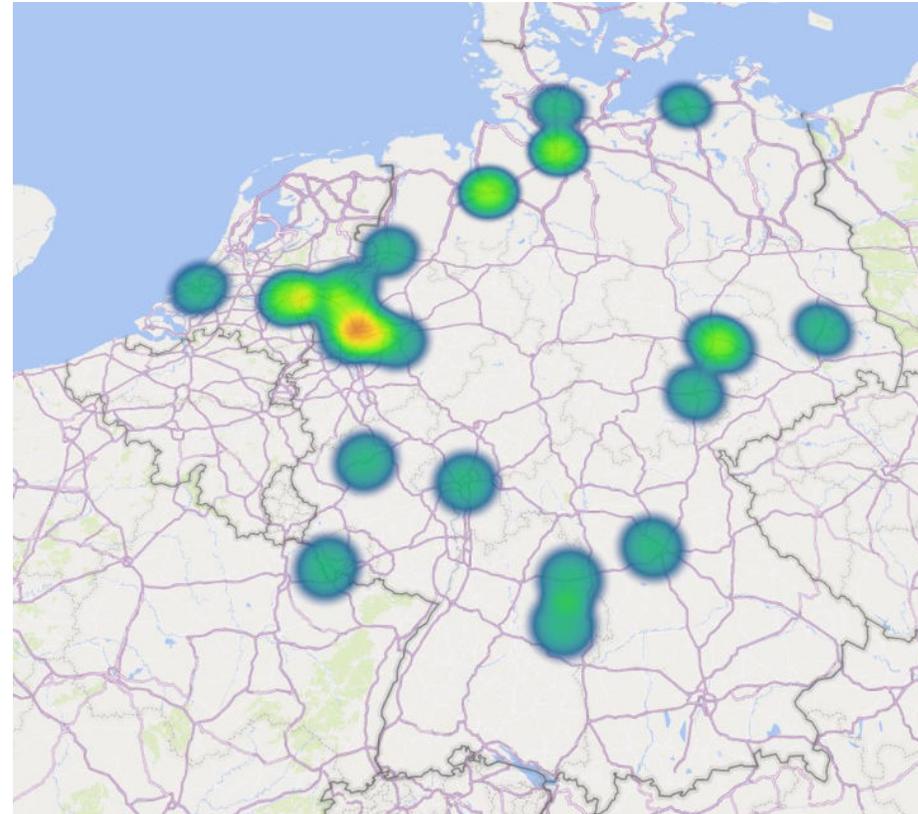
“Cluster” Ansatz

Potential wird optimiert entlang

- Verkehrsplanung von Flottenbetreibern/Logistikern
- Konkurrenzfähig bepreister Beschaffung und Transport von (bevorzugterweise) grünem Wasserstoff

Wichtige Dienstleister und Partner

- Lokale/öffentliche Förderprogramme
- Diversifizierte Gruppe an OEMs, z.B. Busse, LKW, Spezialfahrzeuge, usw.
- Gemeinden/Städte, Industrieverbände, Wirtschaftsförderung, politische Parteien/Lobbyisten
- Industriepartner, z.B., Energieunternehmen, Netzbetreiber, Häfen, Schwerindustrie, Logistiker, Flottenbetreiber, Binnenschifffahrt, usw.



DEUTSCHLAND
FRANKREICH
NIEDERLANDE

Jede Markierung zeigt eine Region, in der Vedomi ein oder mehrere Wasserstoffprojekte begonnen hat.

MOBILE FUELER

Hauseigene Technologie – In Deutschland produziert

Mobile Fueler für den Schwertransport
vertankt mit 350bar und 700bar

Nikola / Vedomi Technologie

Kapazität:

2 Tonnen / Tag

Betankung:

700bar / 70 kilo in < 20mins

48 FCEV / Tag (700bar)

komplette HRS auf 45' trailer

H2 Versorgung durch

- 200bar tube trailer

- 380bar MEGC

“Type-approved”- Installation innerhalb
von 2 Tagen ohne lokale Genehmigung

Wesentlicher Bestandteil der
Marktentwicklung in Europa

Schnell installiert in Betriebshöfen, halb-
öffentlichen HRS, usw.

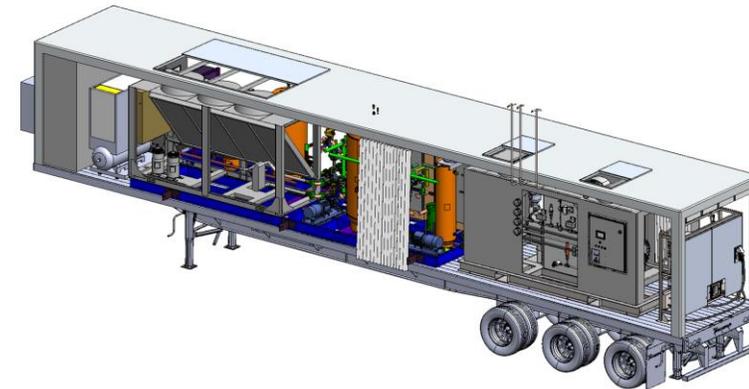
Weitere Entwicklung und
Serienproduktion geschieht durch
Vedomi's Partner in Deutschland

Vedomi entwickelt Miet- und
Leasingangebote zur
Vertriebsunterstützung.

Betreiber nimmt THG-Quoten ein.

Tests beginnen im **1. Quartal 2024**

Serienproduktion ab **3. Quartal 2024**



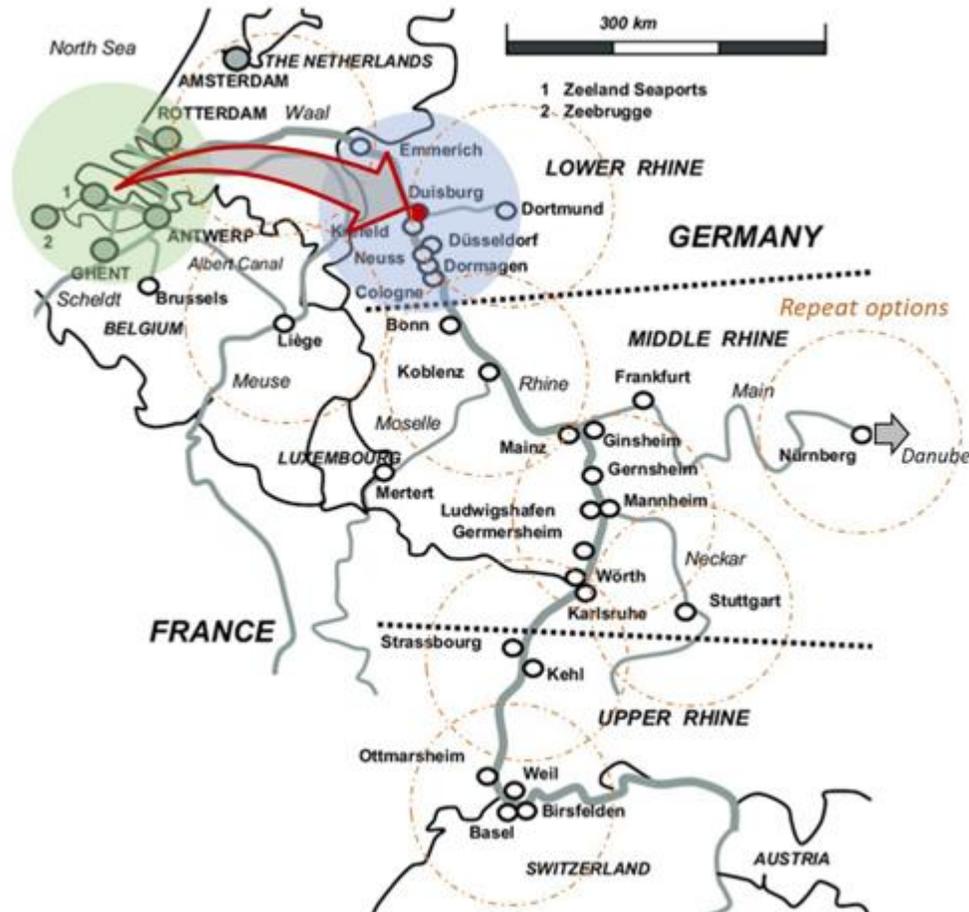
*SCHEMA DER US
NIKOLA VARIANTE:*

*700bar Kompressor
und Kuehlsystem auf
einem Trailer.*

*Seit Dez 2022 in den
USA in Betrieb.*

OPTIMIERTES TRANSPORTNETZWERK

Mobiles “Cracking” – alternative Binnenschifffahrt – innovativer H2 Transport über Land



Partnerschaften mit

- europäischen Häfen
- Innovativen Technologieunternehmen: mobiles cracking, Container, alternative Schiffsantriebe.

Flüsse von besonderem Interesse:

Elbe, Rhein, Main, Maas, Donau

Häfen von besonderem Interesse:

Rotterdam, Antwerpen, Gent, Amsterdam, Hamburg, Duisburg, Dortmund, Karlsruhe, Basel, Regensburg, Linz

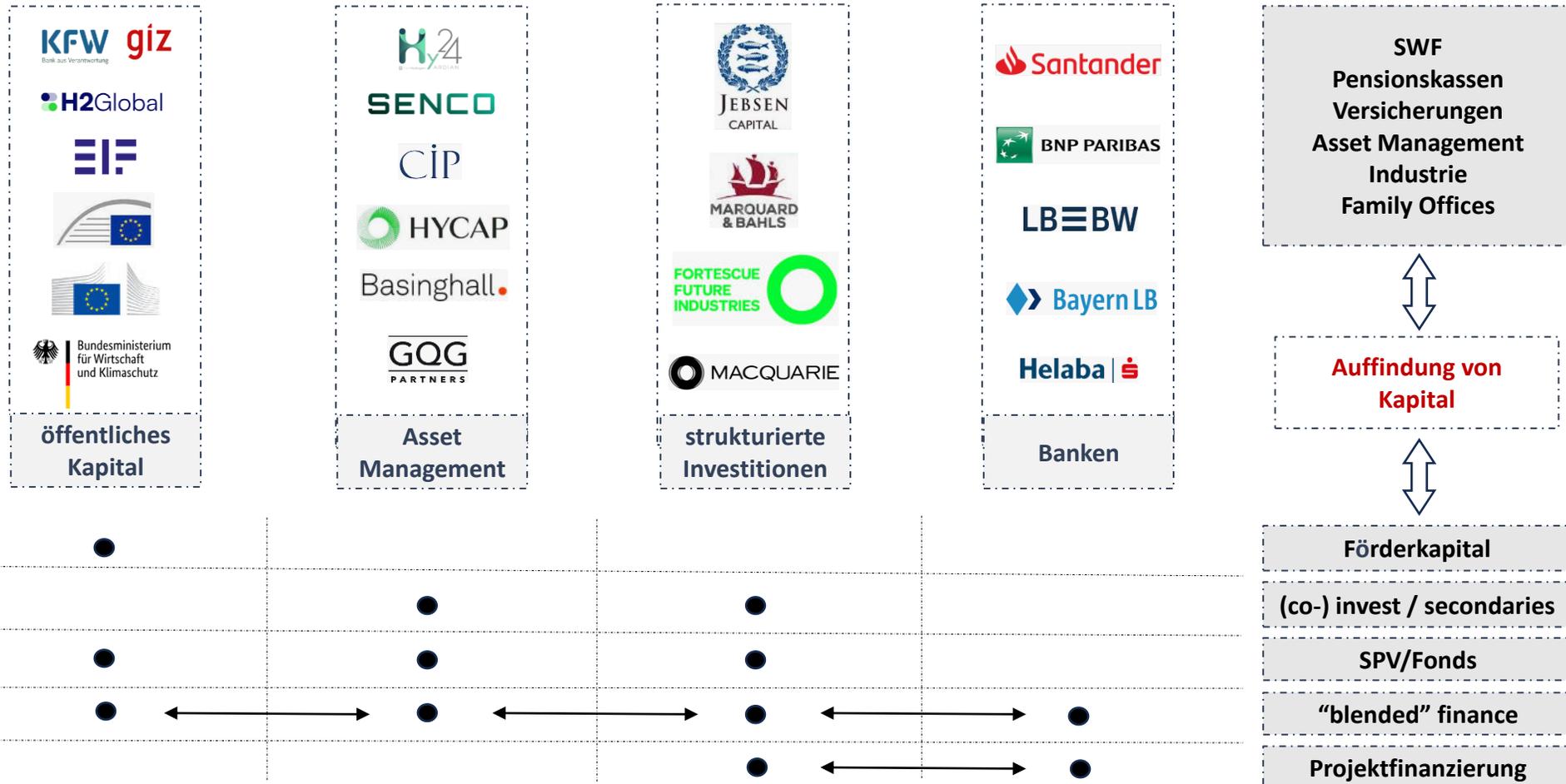
Koordiniertes Planen unterschiedlicher NH₃/H₂ Transportkonzepte ermöglicht wettbewerbsfähige H₂ Preise für Verbraucher.

Fortschritte in der Transportkette:

- Containerschiff mit 1.2MW hydrogen fuel cell Antrieb geht vor dem Jahresende 2023 in Betrieb
Route: Rotterdam-Karlsruhe. 3 weitere Schiffe sind bestellt.
- Betankung dieser Schiffe in Häfen, die H₂-Verteiler für den Schwerlastverkehr werden.
- Mobile/stationäre Tankstellenplanung geschieht in einem optimierten Einzugsgebiet von 100km um relevante Häfen herum. (gelbe Kreise)
- Mobile cracking in diesen Häfen ermöglicht preiswerte Ammoniaktransporte über das europäische Flussnetz.

CAPITAL FORMATION

Innovative Finanzierung/"blended finance" – Privates/Staatliches Kapital



VEDOMI TEAM



Christian Benigni
Partner

Christian joins from Nikola Energy where he led European strategy, business development and the facilitation of Nikola/IVECO-FCEV sales. He built substantial relationships with European H2 infrastructure partners.

Prior to his time in the hydrogen world Christian has had a distinguished career in London's financial industry where he built two leading service providing firms in the asset management industry, GLG Partners and First Avenue Partners.

Christian is invested and supports two start-ups companies in the sustainability sector.



Dr. Philipp Hensler
Partner

Philipp was most recently Chief Executive Officer of Epoch Investment Partners, New York and Head of Global Institutional Asset Management for TD Asset Management.

Prior to this he spent time in a series of most senior asset management positions globally among which was Deutsche Asset Management/DWS, where in 2009 he launched the first climate change fund in the USA.

Philipp has a doctorate degree from Case Western University. His research focused on designing sustainable systems that can survive unexpected disruptions.

He holds an MBA from Duke University's Fuqua School of Business

